

エグゼクティブ・サポート・サービス

Executive Support Service

役員・部長クラスの“相談相手”を、もっと身近に。

金融事業会社における事業運営の環境は複雑化し、
役員層や部長層が抱えるテーマは多岐にわたっています。

本サービスでは、当社で豊富な実績を積んだ元役員や部門長クラスの有識者が
役員層や部長層の相談相手となり、論点形成や戦略立案などを伴走型サポーターとして支援します。

1 複雑化するビジネス課題に対し “同じ視座”で伴走支援

経営層にとって、過去の経験値だけでは対応できない要素(AIなど)を前提としたビジョン策定が求められる中、社員を巻き込む前の段階から、当社で役員・部門長の経験を持つ有識者が、同じ視座で検討を支援します。

経営課題と業務・IT戦略を統合した検討を通じ、示す方向性の精度と説得力を高め、意思決定のスピードと質を引き上げます。

3 実体験に基づく “判断の勘どころ”の提供

サポーターとなる有識者は、以下のような、現場での豊富な実経験を有しています。

- 組織・人材マネジメント
- プロジェクトトラブル対応
- 投資などのリソース活用に関する意思決定
- ステークホルダー調整やコンフリクトの解消 等

このような、コツや勘どころといった、経験に根ざしたリアルな暗黙知により、実効的な価値をご提供します。

2 金融業務の理解 × IT企業としての先進性

当社は長年にわたり、保険をはじめとする金融業界において、大規模システム開発からIT戦略策定、業務改革、デジタル推進支援まで幅広く携わってきました。

業務知識・制度・プロセス理解に加え、IT企業としての技術知見(データ活用・デジタル・生成AI等)を掛け合わせることで、金融事業会社等の現場で価値を生み出すための、具体的なIT活用策をご提示できます。

4 構想～検討～判断プロセスを 支える伴走サポート

本サービスは、実務作業の支援ではなく、組織の意思形成に必要な以下のようなプロセス全般を対象としています。

- 中期事業計画・IT戦略の検討
- 組織課題・部門運営に関する相談
- デジタル／生成AI活用の可能性検討
- プロジェクトの状況に関するセカンドオピニオン 等

当社の有識者は、自身の経験や知見をもとに、役員・部長層の伴走者としてサポートします。



サポーターのイメージ

業務領域や課題、ご要望に応じて、最適と思われる人材をご提案いたします。



A氏

コンサルティング、DX企画、
新規プラットフォームビジネス
創出の実績豊富な元役員

主な経歴

- コンсалティング事業本部/本部長, 執行役員
- デジタルイノベーション企画部/部長, 執行役員
- 個人保険、団体保険、共済開発部門/部長

特徴・得意領域

- 保険会社などのビジネス戦略に対する理解と、テクノロジーに対する理解を併せた、俯瞰的な戦略、デジタル構想の立案経験が豊富
- 個社だけでは解決しない業界共通課題への視座や、経営と現場をつなぐ論点整理に強み
- レガシーシステムからAI、ローコード開発からアジャイル手法などエンジニアリングが知見が豊富



B氏

事業戦略・システム構想から
組織改革まで、大規模変革
を牽引してきた元役員

主な経歴

- 営業・コンサル部門統括 経営企画/取締役常務執行役員
- 保険・資産運用開発部門統括 HR統括/取締役執行役員
- 保険IT企画・開発・PJT管理 R&D推進/部長

特徴・得意領域

- 保険会社などのシステム企画、基幹刷新、新会社設立など、大規模プロジェクトの企画・統括経験が豊富
- 業務提携や共同プラットフォーム構築など、事業戦略・協業スキームの推進の経験
- 経営企画から事務改革やDX、人事制度改革まで、経営と現場をつなぐ全社変革に強み



C氏

大規模基幹システム運用、
データセンター運用管理の
元責任者

主な経歴

- システム運用フェロー
- システム運用事業部 部長

特徴・得意領域

- 保険会社などのデータセンターから個別システムまで運用に関わる管理統制に強み
- メインフレームインフラシステムおよび共通システムでの経験が豊富
- システム移転や業務アウトソースプロジェクトの経験

サポートプラン

サービス提供の流れ

1

サポーターのご提案

- 業務領域や状況に応じて、最適と思われる人材をご提案いたします。

2

支援スタイル・ 頻度のすり合わせ

- 抱えている課題、懸念事項等を伺います。この時点で明確な相談テーマがなくても構いません。
- コミュニケーションの手段や頻度、定例の有無等についても確認します。

3

契約・支援開始 随時のご相談対応

- 月単位・人日単位のサポートとしてスタートします。
- ミーティングに限らず、メールなどですぐ相談できるため、思考のスピードを落とすことなく進められます。

工数・金額(イメージ)

● 月2人日相当：50万円/月(税抜き)

- 工数には、調査や準備時間を含みます。
- 金額は、支援内容や人材により変動します。
- 契約形態は、業務委託(準委任)契約に基づきます。労働者派遣には該当しません。

お問い合わせ先



ニッセイ情報テクノロジー株式会社
コンサルティング事業本部

〒107-0052 東京都港区赤坂2丁目2番17号 ニッセイ溜池山王ビル5階
TEL 03-6897-8861