

平成22年11月12日
ニッセイ情報テクノロジー株式会社

保険商品の開発力強化を実現する
生命保険契約管理システム「i-Win MICHL（ミカエル）」の販売について

ニッセイ情報テクノロジー株式会社（本社東京都大田区 社長:和田俊介）は平成22年11月12日、

- ① より多数の生命保険会社様に受け入れていただける、標準的、汎用的なシステム
- ② 保険の業務とシステムに精通した専門人材である生保ビジネス・アナリストが、要件定義を支援

という、従来オーダーメイドが主流であった生命保険会社向けの契約管理システムとしては、これまでにない全く新しい開発・導入の思想に立った新製品、

「i-Win MICHL（ミカエル）」

を、平成24年1月に販売開始することを決定いたしました。

弊社は、平成14年より「i-Win MICHL（ミカエル）」の先代システムである「i-Win」を展開して参りましたが、8年間にわたり保守開発を行うなかで多くのお客様の課題認識やご要望に触れ、生命保険契約管理システムに本当に求められるものは何か、そして、どうすれば生命保険会社の経営者様の真のニーズにお応えすることができるか、を追求してまいりました。

その結果達した結論は、「お客様が、ご自分のからだ（業務のあり方）に合った衣服をあつらえるよりも、むしろ、お客様のからだの方をお召しになる衣服（システム）に合わせたい、と
思っただけのくらい素晴らしい衣服（システム）を創り出すことが、急速に進化、転換している生命保険会社様のニーズにお応えするための鍵である」という「i-Win MICHL（ミカエル）」開発のコンセプトだったのです。

そのためには、衣服（システム）の素晴らしさに加えて、実際にフィッティングさせるための技術も必要となります。弊社では、上述の通り、①標準・汎用システム、②専門のビジネス・アナリストによる要件定義支援、の2点を新たな考え方の両輪に据えて、これまでに前例のない、お客様にとって真に価値のあるサービスを提供してまいります。

1. i-Win MICHL (ミカエル) の概要

「i-Win MICHL (ミカエル)」の特長は、

- ① i-Win 標準約款／i-Win 標準事務
- ② 柔軟性の高い製品アーキテクチャ
- ③ 専門性の高い生保ビジネス・アナリスト (BA) による充実のサポート

の3点です。

① i-Win標準約款／i-Win標準事務

67単位の約款を独自に分析し、標準的な取扱内容を定義しました。この結果、現在国内で販売されているほとんどの生命保険商品(伝統的な保障性商品から利率変動型・変額型といった多様な商品群)をカバーする20種類の商品に対応しています。

また、使用実績のある事務フローをベースに、作業手順を最小単位に分解、再構築することで標準化を図るとともに、日本で保険事業を営む上で遵守すべきコンプライアンス(個人情報保護、保険法、金融庁ガイドライン等)の観点も盛り込んでいます。

② 柔軟性の高い製品アーキテクチャ

プログラムを組み合わせ可能な粒度で徹底的に部品化(コンポーネント化)し、1つ1つの処理をコンポーネントの組合せにより提供する構造としました。また、販売規定(契約期間、年齢等)や販売名称などプログラムを頻繁に変更する必要があるものは、外部パラメータ管理することで極力プログラム修正が発生しない構造としました。その結果、類似商品の追加開発あるいは微細な商品改訂等の対応は、コンポーネントの差し替え、もしくはパラメータの変更で対応可能となります。

③ 専門性の高い生保ビジネス・アナリスト (BA) による充実のサポート

パッケージ導入によるベネフィット(短期、低コスト、高品質)をお客様に最大限享受頂くために、開発の上流工程から弊社BAが参画させて頂き、個々のお客様の実状に沿った開発要求をシステムの標準要件に近づける作業を支援いたします。

また、システムの導入形態としては、「パッケージ+ホスティング」、「パッケージ+自社運用」に加えて、「クラウドコンピューティング(ASP)」もご用意し、お客様のご要望に合わせた最適な選択を支援いたします。

2. i-Win MICHL (ミカエル) 導入により期待いただける効果

生命保険ビジネスの環境は年々厳しさが増えています。特に銀行窓販領域では貯蓄性商品を中心とした商品提供がほぼ一巡したこともあり、販売を担う銀行から生命保険会社への要求レベルが次第に高まってきています。こういった状況の中、これからの競争を勝ち抜くために「より早く」「より低コストで」新商品を供給できるシステム基盤を整えることが急務と考えられます。

「i-Win MICHL (ミカエル)」はこういった要求に対するソリューションとして最適な答えを提供いたします。具体的には、開発期間・コストともに現在よりも3～5割の圧縮効果（当社比）をお客様に享受いただけると試算しております。

3. 今後の計画

現在は平成24年1月の製品リリースに向けて開発を継続中です。当面は10社のお客様への導入を目指し、営業展開してまいります。

《ご参考》

平成14年より展開しております「i-Win」は、多彩な商品を柔軟に吸収するDBアーキテクチャ（特許第4516084号）を有しており、銀行窓販を主たる用途とした生命保険契約管理システム基盤としてこれまで業界内で評価を頂き、現在7社の保険会社に導入頂いております。

今回発売する「i-Win MICHL (ミカエル)」も、同様のDBアーキテクチャを採用し、生命保険会社様の多様でスピーディーな商品展開を強力にサポートいたします。

以 上

<本件に関するお問い合わせ先>

ニッセイ情報テクノロジー株式会社

第一営業本部 担当：池田

Tel: 03-5532-3030 / e-mail: mitsuyuki_ikeda@nissay-it.co.jp

<報道関係者からのお問い合わせ先>

ニッセイ情報テクノロジー株式会社

経営企画部 広報：高田

Tel: 03-5714-4600 / e-mail: souichi_takada@nissay-it.co.jp